

Propuesta de Automatización — Dissimilarity

De: Iberia Growth Para: Sara · Dissimilarity Fecha: Junio 2026

Hola Sara,

Tras analizar a fondo cómo trabajáis en el día a día —cómo entra cada evento, el ida y vuelta con los proveedores, el stock de material, los equipos por evento y la facturación entre vuestras dos empresas— hemos diseñado **un sistema central, hecho a vuestra medida, que une toda la operación en un solo sitio.**

El objetivo es el que tú misma pediste: tener **un único panel** donde estén los clientes, los proveedores, las dos empresas, el stock de materiales, los equipos y la administración, para dejar atrás el caos de gestionar cada evento desde cero por mail y teléfono.

Te lo explicamos paso a paso, en sencillo. Y antes de nada, una cosa importante sobre tu duda con la inteligencia artificial (la respondemos abierta y honestamente más abajo).

Cómo lo construimos: un sistema a vuestra medida, sin licencias caras

Para que tengáis una herramienta profesional **sin pagar miles de euros al año en licencias por usuario**, montamos el sistema sobre una base eficiente: vuestros 15 empleados entran a una **aplicación web moderna y propia**, con su usuario y contraseña, sin tocar tablas ni hojas de cálculo por dentro.

Solo en licencias, este enfoque os ahorra **aproximadamente 4.320 € al año** frente a montarlo sobre plataformas de pago por usuario.

El sistema es **vuestro, privado y a medida**: no os adaptáis vosotros a un programa genérico, sino que el programa se adapta a cómo trabajáis.

Qué vamos a montar (por fases)

Lo construimos **por fases** para que empecéis a usar lo más importante cuanto antes y el sistema crezca de forma ordenada, sin sobresaltos.

FASE 1 — El panel central y los accesos del equipo

El corazón del sistema: un **panel web a medida** donde se centraliza toda la operación.

- **Todo en un sitio:** clientes, proveedores, las dos empresas, los equipos por evento (RRHH) y la administración, unificados en un único tablero.
- **Accesos para los 15 empleados:** cada persona entra con su usuario y contraseña a una interfaz clara y profesional.
- **Panel de administración exclusivo para dirección:** crear y dar de baja usuarios, gestionar contraseñas y revisar el historial de quién hizo qué, todo desde el propio sistema.

Esto resuelve tu dolor principal: dejar de tener la información dispersa tras 15 años y reunirla en un solo punto.

FASE 2 — Stock dinámico e inteligencia artificial para presupuestos

- **Stock de material en tiempo real:** veis el inventario al momento y, al asignar material a un evento, el sistema **resta las unidades solo** y genera el registro de alquiler cruzado entre la Empresa B (la del stock) y Dissimilarity. Sin descuadres ni apuntes manuales.
- **Lectura automática de presupuestos con IA:** cuando os llegan los presupuestos de los proveedores (en PDF o por correo), el sistema **lee y extrae los datos solos** y los ordena en una **tabla comparativa** (precio, condiciones, qué incluye cada uno), para que de un vistazo compares y decidas.

FASE 3 — Solicitudes a proveedores “un clic” y facturación

- **Solicitud a proveedores con un botón:** desde el panel eliges el tipo de proveedor (por ejemplo, sillas) y, con un clic, el sistema **envía solo el correo** con las especificaciones del evento. Se acaban las horas mandando el mismo mail uno por uno.
- **Facturación entre vuestras dos empresas:** el sistema gestiona la facturación interna entre la Empresa B y Dissimilarity de forma ordenada.
- **Pruebas finales y puesta a punto** de todo el conjunto funcionando.

Una respuesta honesta a tu duda sobre la IA

Nos dijiste, con razón, que no veías claro cómo la inteligencia artificial podía ayudarte cuando llega la hora de **negociar con cada proveedor**. Te lo decimos claro:

La IA no negocia por ti, y no pretende hacerlo. Esa parte —la creatividad, el regateo, el trato con cada proveedor— sigue siendo tuya y de tu equipo, que es donde está vuestro valor de 15 años.

Lo que la IA sí hace es quitarte el trabajo pesado: cuando llegan las respuestas de los proveedores, las **lee, extrae los datos y te las pone ordenadas en una tabla comparativa**. Así, en lugar de pelearte entre diez correos para enterarte de quién te ofrece qué, lo ves todo comparado en una pantalla y **negocias más rápido y con mejor información**. El valor es **ordenar y comparar por ti**, no decidir por ti.

Inversión

La inversión se divide en **tres partes claras**, para que sepas exactamente qué pagas y por qué.

1. Implementación del sistema (pago único)

Por el desarrollo completo a medida, la configuración, la conexión de todas las piezas y la puesta en marcha del sistema integral (las 3 fases, llave en mano):

5.997 € + IVA

2. Servicio mensual (mantenimiento y soporte)

Por mantener el sistema funcionando, el soporte continuo y las mejoras:

297 € + IVA al mes

3. Costes operativos (a precio de coste, transparentes)

El sistema usa un **servidor privado** y una **inteligencia artificial que se paga por uso**. Estos costes os los pasamos **a precio de coste, sin recargo**, y los separamos para que tengáis total transparencia. Al ir por uso, varían según el volumen de IA del mes:

Entre 30 € y 55 € al mes (IVA incluido, aproximado según uso)

Es un coste real de servidor e IA, no un margen nuestro. Si en algún momento necesitarais la **emisión automática de facturas en PDF** entre las dos empresas, se añadirían unos **~12 € al mes** (IVA incluido) de servicio de generación de documentos (opcional).

En resumen

Un **sistema central a medida** que une toda vuestra operación en un solo sitio: clientes, proveedores, stock, equipos y las dos empresas. El stock se actualiza solo, la IA os ordena los presupuestos de los proveedores en una tabla comparativa, las solicitudes salen con un clic y la facturación interna queda controlada. Vuestro equipo deja de pelearse con correos y hojas sueltas y se dedica a lo que sabe hacer: producir grandes eventos.

Lo construimos **por fases**, para que empecéis a notar el cambio desde la primera, y es **vuestro, privado y a medida**.

Quedamos a tu disposición para resolver cualquier duda y arrancar cuando quieras.

Un saludo, Iberia Growth